



### UNSER ANGEBOT

Als Kunde der Professionals Academy profitierst Du von besonderen Konditionen: Progroup übernimmt 50 % der Kosten. Du erhältst damit den exklusiven Sonderpreis von 1.500 €.

Denn Du bist ein geschätzter Partner. So entsteht gemeinsames Wachstum auf Augenhöhe. Für eine starke Zukunft.

#### Enthaltene Leistungen:

- + Analyse und Identifikation Deiner bisher unbekanntem Top 20 Zielkunden
- + Übersichtliche Darstellung in Form einer strategischen Vertriebskarte
- + Kontinuierliche Weiterentwicklung des Angebotsportfolios

# POTENZIALE ERKENNEN UND AUSSCHÖPFEN.

## White-Spot-Analyse für die Verpackungsindustrie.

**Du hast noch Fragen?  
Wir sind gerne für Dich da.**

*Professionals Academy SPO GmbH  
Maximilianstraße 43  
67433 Neustadt/Weinstraße  
T. +49 1525 9713306  
info@professionals-academy.de  
www.professionals-academy.de*

Mit Hilfe unserer White-Spot-Analyse für die Verpackungsindustrie identifizierst Du unausgeschöpfte Kundenpotenziale. Wir ermitteln sie individuell und systematisch für Dich und Dein Unternehmen.

Visuelle Darstellung in Form einer strategischen Vertriebskarte



Unser Modell betrachtet einen Radius von 150 Kilometern rund um Deinen Standort. Wir berücksichtigen sämtliche relevanten Einflussparameter. Das Ergebnis: Ein maßgeschneiderter Ansatz zur Steuerung Deiner Vertriebsaktivitäten. So erreichst Du eine noch gezieltere Marktausschöpfung.

## INDIVIDUELL UND SYSTEMATISCH

### ENTFERNUNGSKILOMETER

- + Entfernungskilometer zu Deinem Standort
- + Entfernungskilometer zu Deinen stärksten Marktbegleitern

### BRANCHENSTRUKTUR

- + Branchenstruktur
- + Umsatzvolumen
- + Wellpapp-Intensität von Absatzmärkten

### RELEVANZ

- + Bekannte Unternehmen (aktive, ehemalige und in der Vergangenheit kontaktierte Unternehmen)
- + Postleitzahlgebiete, in denen zahlreiche bestehenden Kunden vertreten sind

### UNSER MODELL

- + Operatives Instrument
- + Flexibel
- + Individuell auf Deine Bedürfnisse ausgerichtet

## PRAKTISCHE ÜBERSICHT AUFSCHLUSSREICHER MARKTDATEN

Wir stellen Dir eine Liste mit den Top 20 Zielkunden aus Deiner Region zur Verfügung. In einer Vertriebskarte werden diese zusätzlich visualisiert.

## WISSEN TEILEN UND GEMEINSAM DAVON PROFITIEREN

Für die Analyse der White-Spots in Deiner Region nutzen wir als Grundlage unsere umfangreiche Datenbank. Wir ergänzen unser Modell durch relevante Informationen zu Deinem individuellen Kundenkreis. Das steigert die Qualität und Erfolgsquote.

Eines ist dabei sicher: Deine Daten. Sie werden vertraulich behandelt und nach Projektabschluss gelöscht.

## DEINE VORTEILE

EFFIZIENT – GEZIELT – INDIVIDUELL



### Schnelligkeit:

Du reduzierst Deinen Rechercheaufwand und steigerst Deine Effektivität in der Kundenansprache.



### Zielsicherheit:

Du erhöhst Deine Erfolgsquote in der Neukundengewinnung.



### Inspiration:

Du motivierst Deinen Vertrieb durch systematische Konzepte zur Markterschließung.

## RESSOURCEN UND WISSEN GEMEINSAM NUTZEN

Für die White-Spot-Analyse in Deiner Region verwenden wir unsere Daten als Grundlage. Duplikate mit Deiner Liste schließen wir aus der Recherche aus. Dazu zählen:

- + Aktive Kunden
- + Ehemalige Kunden
- + Interessenten und kontaktierte Unternehmen

So erzielen wir gemeinsam das bestmögliche Ergebnis.